



ASCEND ABQ

ELEVATING
LOCAL
BUSINESSES



DESCRIPCIÓN
GENERAL DEL
PROGRAMA



ACERCA DE ASCEND ABQ

En Albuquerque International Sunport (ABQ o el Sunport), nuestro programa ASCEND ABQ se dedica a mejorar la variedad de opciones de alimentos, bebidas y comercio minorista disponibles. Nuestro objetivo principal es presentar productos y servicios únicos y culturalmente significativos ofrecidos por pequeñas empresas que buscan expandirse en el entorno aeroportuario. ASCEND ABQ es principalmente un programa minorista exclusivo, pero también está abierto a considerar conceptos minoristas que ofrezcan alimentos preenvasados y preparados.

El programa ASCEND ABQ proporciona a las pequeñas empresas en desarrollo y establecidas una opción de arrendamiento a corto plazo y de bajo riesgo para operar una Unidad de Comercialización Minorista (RMU, por sus siglas en inglés). Esto está diseñado para ofrecer oportunidades asequibles y accesibles para que estas empresas ingresen a la industria de concesiones aeroportuarias. Participar en el programa ASCEND ABQ ofrece a los concesionarios una oportunidad única de comercializar su empresa, marca y productos a una gran audiencia de miles de viajeros. Además, obtendrán la oportunidad de establecer contactos con un grupo diverso de propietarios de negocios en la industria aeroportuaria. Esta red de contactos puede abrir puertas para expandir su negocio a otros aeropuertos de EE.UU., aumentar las ventas de comercio electrónico y establecer cuentas mayoristas con otros concesionarios.

Los operadores de concesiones que ingresan al programa deben completar una capacitación de desarrollo empresarial de dos a tres semanas llamada "Bootcamp". En esta capacitación, los concesionarios son expuestos a factores clave de éxito y mejores prácticas de la industria, dándoles una base de principios empresariales para operar en el entorno aeroportuario.

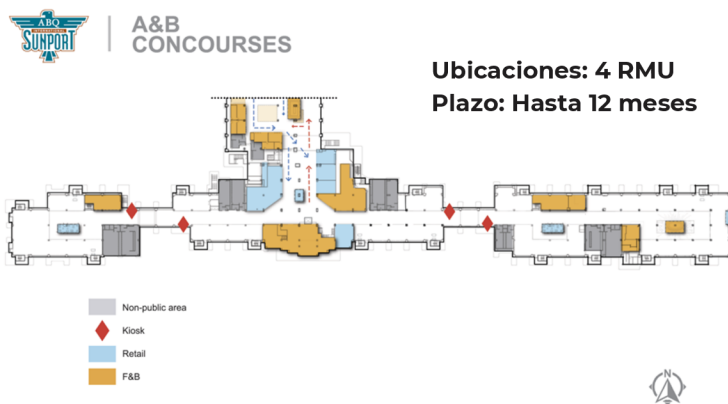
Alentamos y apoyamos firmemente la participación de pequeñas empresas locales y de la región estatal en este programa.

UBICACIÓN DE LAS UNIDADES DE COMERCIALIZACIÓN MINORISTA (RMU)

El programa ASCEND ABQ cuenta con nueve (9) concesionarios, asignados a las seis (6) RMU ubicadas en todo el aeropuerto. Estas unidades están sincronizadas con el nuevo diseño arquitectónico y la marca Dream of Flight. En particular, están diseñadas para ser versátiles, permitiendo el ensamblaje en varias configuraciones para adaptarse a una amplia gama de conceptos de concesionarios minoristas o de servicios.

Las RMU estarán posicionadas estratégicamente en áreas de alta visibilidad en todo el Sunport, creando una oportunidad para ofrecer una experiencia de compra sin interrupciones.

Ubicaciones Después del Control de Seguridad



Conceptos Posibles

- Arte, regalos y artesanías hechos a mano
- Joyas
- Cuidado personal
- Vestir
- Artículos esenciales de viaje

Dos (2) RMU serán asignadas a participantes de ASCEND ABQ que busquen ofrecer mercancía de temporada en el Gran Salón (Great Hall). Estas unidades serán arrendadas por un período de hasta tres (3) meses para garantizar la rotación de conceptos y la disponibilidad para la comunidad local.

Ubicaciones en el Gran Salón



PROCESO DE SOLICITUD

Si usted es un vendedor que busca participar en el programa ASCEND ABQ, puede presentar su solicitud en línea en el siguiente enlace: <https://abqsunportbiz.com/ascend/>



Es importante tener en cuenta que esta solicitud es principalmente para recopilar información y no garantiza un acuerdo para un Acuerdo Operativo de ASCEND ABQ con el solicitante.

Recomendamos que los solicitantes proporcionen un plan de negocios, imágenes a color o un catálogo de su mercancía, y cualquier otra información relevante que pueda ayudar en la evaluación de su idoneidad para el programa.

Ahora estamos aceptando solicitudes para la Clase de Concesionarios de ASCEND ABQ 2026/2027. Presente su solicitud antes del 30 de abril de 2026 para ser considerado para las entrevistas de nuestro programa 2026/2027. Las solicitudes recibidas después de esta fecha serán revisadas para futuros inicios del programa.

Los solicitantes serán contactados por la empresa de gestión del programa para una revisión completa de la solicitud. Los solicitantes calificados serán programados para una revisión empresarial en el sitio, y si se mantienen las calificaciones, los solicitantes serán invitados a una entrevista en persona.

Los solicitantes descalificados serán invitados a asistir a un evento de divulgación empresarial, que orientará a los solicitantes sobre cómo prepararse para la próxima campaña de reclutamiento en 2026, o serán incluidos como concesionarios de respaldo para futuras vacantes.

TÉRMINOS Y CONDICIONES DE ARRENDAMIENTO

Bajo el Programa ASCEND ABQ, los participantes seleccionados deben firmar un Acuerdo Operativo de ASCEND ABQ (denominado "el Acuerdo"). Este Acuerdo especifica los términos de arrendamiento y las condiciones operativas que cada Participante debe seguir, incluyendo todas las obligaciones de arrendamiento y financieras relacionadas con la RMU.

El arrendamiento tiene una duración mínima de tres (3) meses y puede extenderse hasta un máximo de doce (12) meses. La participación en el programa ASCEND ABQ está diseñada para ser una pasantía, con concesionarios seleccionados anualmente. Los concesionarios existentes y los nuevos solicitantes son evaluados anualmente, con una nueva clase de concesionarios seleccionada para cada ciclo anual del programa.

REQUISITOS DE INVERSIÓN DEL ACUERDO OPERATIVO

Los solicitantes calificados deben estar preparados para financiar la siguiente lista de elementos, que conforman el contrato del acuerdo operativo: Las referencias de asistencia financiera a bancos y empresas de préstamos para pequeñas empresas están disponibles a pedido.

- **Capital Operativo** – Reservas de efectivo para operar su negocio en el aeropuerto durante los primeros tres meses, cubriendo necesidades comerciales como nómina, inventario de productos, compras de productos, seguro, transporte y tarifas de alquiler.
- **Depósito de Seguridad** – Un pago anticipado debido en la ejecución del acuerdo operativo promedia dos meses de alquiler, calculado utilizando proyecciones de ventas.
- **Pagos de Alquiler** – El alquiler en promedio puede variar dependiendo de qué área del aeropuerto se encuentre la tienda, las tarifas oscilan entre el 5% y el 10% de las ventas brutas y se paga el mes siguiente el día 15 del mes. Las tarifas de alquiler pueden ser más altas si su negocio tiene ventas que exceden la proyección anual de ventas de \$500K.
- **Tarifa de Comercialización** – Un pago inicial de \$1K cubre la señalización de la tienda, asistencia con el planograma de productos y la configuración inicial de la mercancía de la tienda.
- **Tarifa de Distribución** – Se estima en \$208 por mes. Esta tarifa financia el almacén, el servicio de entrega de carga y la eliminación de basura.
- **Solo Quioscos Cooperativos** – Se solicita a cada uno de los cuatro concesionarios que proporcionen una tarifa de reserva en efectivo de \$2000, para proporcionar una cuenta de reserva de nómina para respaldar al personal de ventas contratado para operar este concepto de tienda.

Las solicitudes son bienvenidas de manera continua. *Por favor revise el sitio web para actualizaciones ya que las fechas están sujetas a cambios.

CONTÁCTENOS

Para obtener más información sobre el programa ASCEND ABQ, visite <https://abqsunportbiz.com/ascend/> para ver el video del programa y acceder a detalles adicionales disponibles en el sitio web.

Ebony Gaynor, Gerente del Programa ASCEND
Correo Electrónico – EGaynor@CABQ.GOV
Número de Teléfono – 410-989-3984



ASCEND ABQ

ELEVATING
LOCAL
BUSINESSES